



Le tue idee nelle nostre azioni

all'interno del numero

LE OPPORTUNITÀ DEGLI IMMOBILI COMMERCIALI NEL 2024
LA DIGITALIZZAZIONE NEL SETTORE IMMOBILIARE

WWW.GRUPPOPORTAAPORTA.IT

FEBBRAIO 2025
RIVISTA N: 80



Entra nel gruppo

Affiliati a un brand in grado di curare la professione dei propri partner nei minimi dettagli, di trasmettere conoscenza e metodo operativo commerciale con estrema minuzia e competenza.

Un Franchising immobiliare con un progetto ambizioso, quello di estendersi in modo sempre più capillare sul territorio Nazionale.

Il gruppo Porta a Porta nasce nel 2012 in seguito alla volontà di professionisti del settore immobiliare di creare una realtà giovane e dinamica che desse l'opportunità a nuove Agenzie di far parte di un progetto comune. Oggi il Franchising conta l'affiliazione di dieci agenzie distribuite tra Campania e Lazio.

VIA MARCHESIELLO, 30-32. 81100

CASERTA EST

VIA TESCIONE, 228 81100

CASERTA NORD

VIA GEMITO 101. 81100

CASERTA CENTRO

VIALE LINCOLN 193/195.81100

CASERTA SUD

VIA NAZIONALE APPIA 145

CASAGIOVE

VIA NAZIONALE APPIA 145

SAN NICOLA LA STRADA

VIA NAZIONALE APPIA 212 CASAPULLA (CE)

CASAPULLA

VIA NAZIONALE APPIA 212

S.MARIA CAPUA VETERE

VIA EMANUELE FILIBERTO 45 FORMIA (LT)

FORMIA



IL NOSTRO SITO WEB

www.gruppoportaaporta.it

Sommario

05

L'IMPORTANZA DELLA FORMAZIONE CONTINUA PER GLI AGENTI IMMOBILIARI NEL 2024

Nel settore immobiliare, la formazione continua è un aspetto cruciale per il successo a lungo termine degli agenti e dei professionisti del settore.

09

COME PREPARARSI PER L'AUMENTO DELLA DOMANDA DI IMMOBILI SOSTENIBILI

Nel 2024, il concetto di sostenibilità sta assumendo un'importanza sempre maggiore nel settore immobiliare.

12

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ DEL MERCATO DEGLI IMMOBILI COMMERCIALI NEL 2024

Nel 2024, il mercato degli immobili commerciali sta vivendo un periodo di grande trasformazione.

15

L'IMPORTANZA DELLA DIGITALIZZAZIONE NEL SETTORE IMMOBILIARE: INNOVAZIONI E TREND EMERGENTI

Nel 2024, la digitalizzazione sta diventando un elemento imprescindibile nel settore immobiliare.





L'IMPORTANZA DELLA FORMAZIONE PROFESSIONALE

PER GLI AGENTI IMMOBILIARI

DI REDAZIONE PORTAAPORTA

Nel settore immobiliare, la formazione continua è un aspetto cruciale per il successo a lungo termine degli agenti e dei professionisti del settore. Nel 2025, questo principio è più valido che mai, poiché il mercato immobiliare sta cambiando rapidamente, e solo chi è costantemente aggiornato sulle novità normative, tecnologiche e di mercato può mantenere un vantaggio competitivo.



L'EVOLUZIONE DEL MERCATO IMMOBILIARE

La formazione continua non riguarda solo la conoscenza delle leggi e delle normative locali, che sono essenziali per garantire la conformità, ma anche l'apprendimento di nuove tecnologie, come l'intelligenza artificiale, l'uso delle piattaforme digitali e la gestione dei big data. Gli agenti immobiliari devono essere preparati a rispondere rapidamente ai cambiamenti del mercato, che nel 2025 si prevede siano influenzati da nuove regolamentazioni sugli affitti brevi, tecnologie di gestione degli immobili e sfide economiche globali.

La formazione continua ha anche un impatto diretto sulla qualità del servizio offerto ai clienti. Gli agenti che partecipano a corsi di aggiornamento possono migliorare le proprie capacità comunicative, la gestione delle negoziazioni e l'efficacia nelle vendite, offrendo ai propri clienti un servizio migliore e più professionale.



INVESTIRE NELLA FORMAZIONE DEL PERSONALE

Inoltre, conoscere i nuovi strumenti digitali permette agli agenti di automatizzare alcune operazioni quotidiane, migliorando l'efficienza e la gestione delle richieste.

Per i franchising immobiliari, investire nella formazione del personale non è solo una scelta vantaggiosa, ma un elemento

fondamentale per garantire che l'intero network sia pronto ad affrontare le sfide del mercato. Adottare una politica di aggiornamento costante consente ai franchising di rimanere competitivi, migliorare le performance e rispondere efficacemente alle esigenze in continuo cambiamento dei clienti.





Come prepararsi per l'aumento della domanda di immobili sostenibili

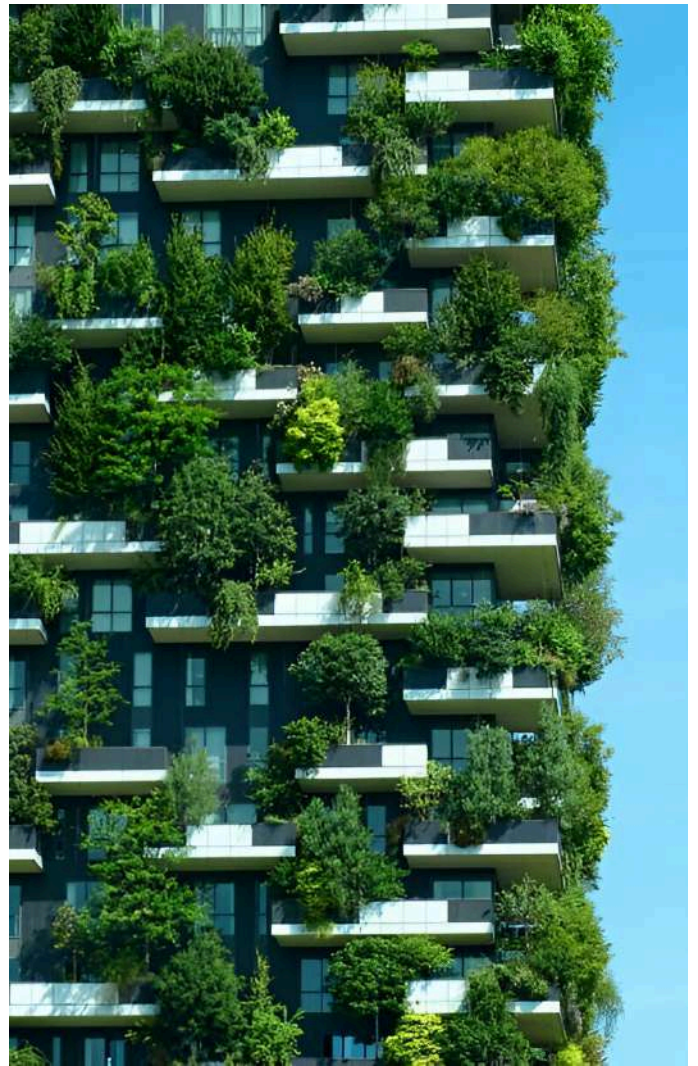
Nel 2025, il concetto di sostenibilità sta assumendo un'importanza sempre maggiore nel settore immobiliare. La crescente consapevolezza riguardo i cambiamenti climatici e le problematiche ambientali sta influenzando le scelte degli acquirenti e degli investitori, che preferiscono immobili più sostenibili e a basso impatto ambientale. Questo trend sta creando opportunità significative per i professionisti del settore, ma anche nuove sfide che richiedono una preparazione adeguata.



L'importanza della sostenibilità

Gli immobili sostenibili non si limitano solo a quelli dotati di impianti di energia rinnovabile come i pannelli solari o pompe di calore. Si tratta di edifici progettati per ridurre al minimo i consumi energetici e le emissioni di CO₂, dotati di tecnologie moderne per il recupero delle acque piovane, l'isolamento termico avanzato e l'uso di materiali ecocompatibili. Per i franchising immobiliari, essere preparati a rispondere alla crescente domanda di queste soluzioni significa investire in formazione specifica e acquisire competenze per individuare immobili che soddisfino questi criteri.

Le certificazioni energetiche, come la LEED (Leadership in Energy and Environmental Design), stanno diventando un elemento di valutazione fondamentale per molti acquirenti e locatari.



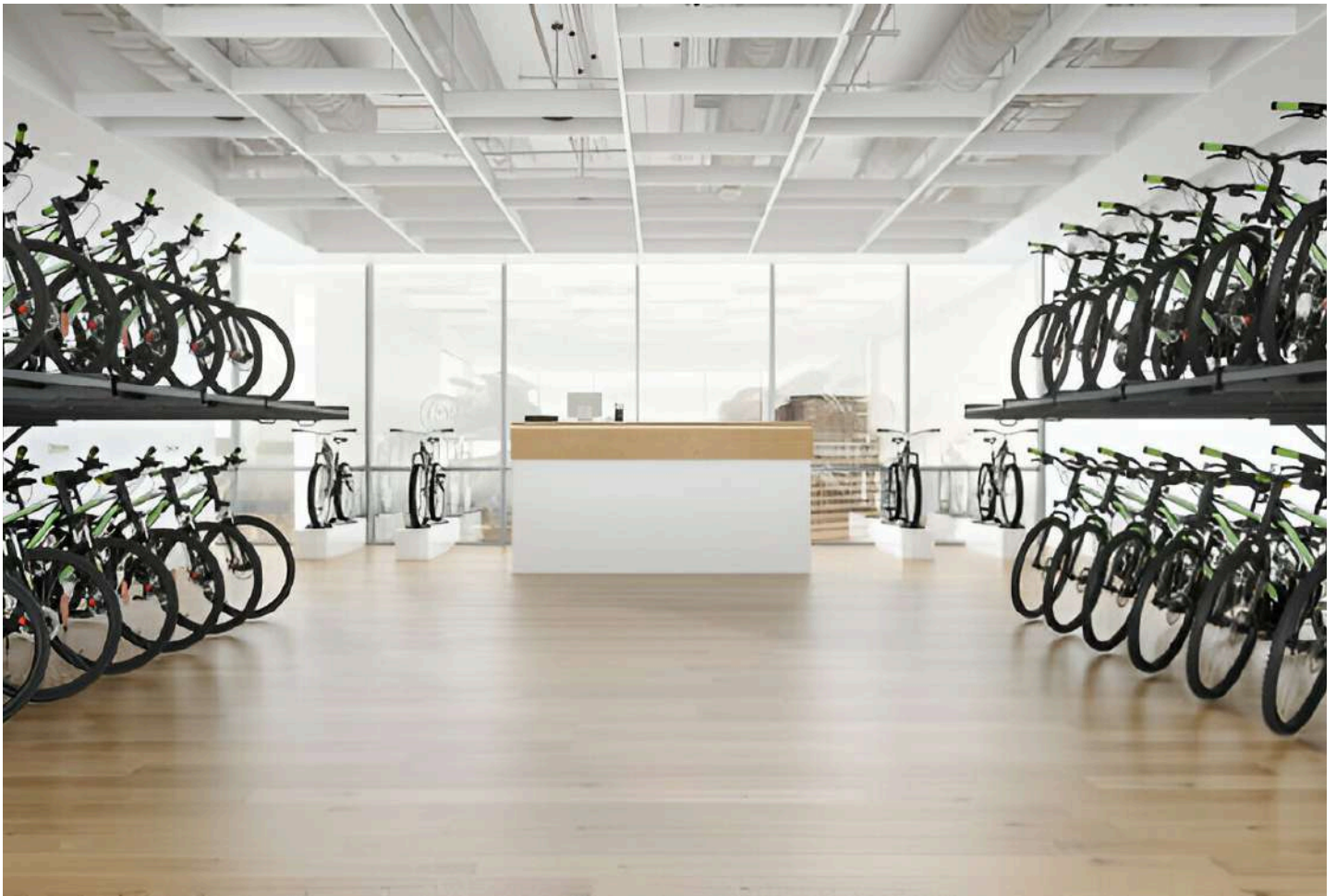
Un immobile che risponde a queste certificazioni può essere venduto a un prezzo superiore rispetto ad altri non certificati. Pertanto, i professionisti del settore devono essere in grado di consigliare i clienti su come riconoscere gli immobili con un buon rating energetico, o come ristrutturare gli immobili esistenti per ottenere una certificazione più alta.

Investire in immobili sostenibili non è solo un'opportunità per rispondere alla domanda del mercato, ma anche una scelta responsabile che contribuirà a migliorare l'impronta ecologica del settore. Per i franchising immobiliari, questo significa non solo seguire una tendenza, ma abbracciare una visione a lungo termine che risponde alle sfide globali legate all'ambiente.

Le sfide e le opportunità del mercato degli immobili commerciali nel 2025

DI REDAZIONE P@PMEDIA

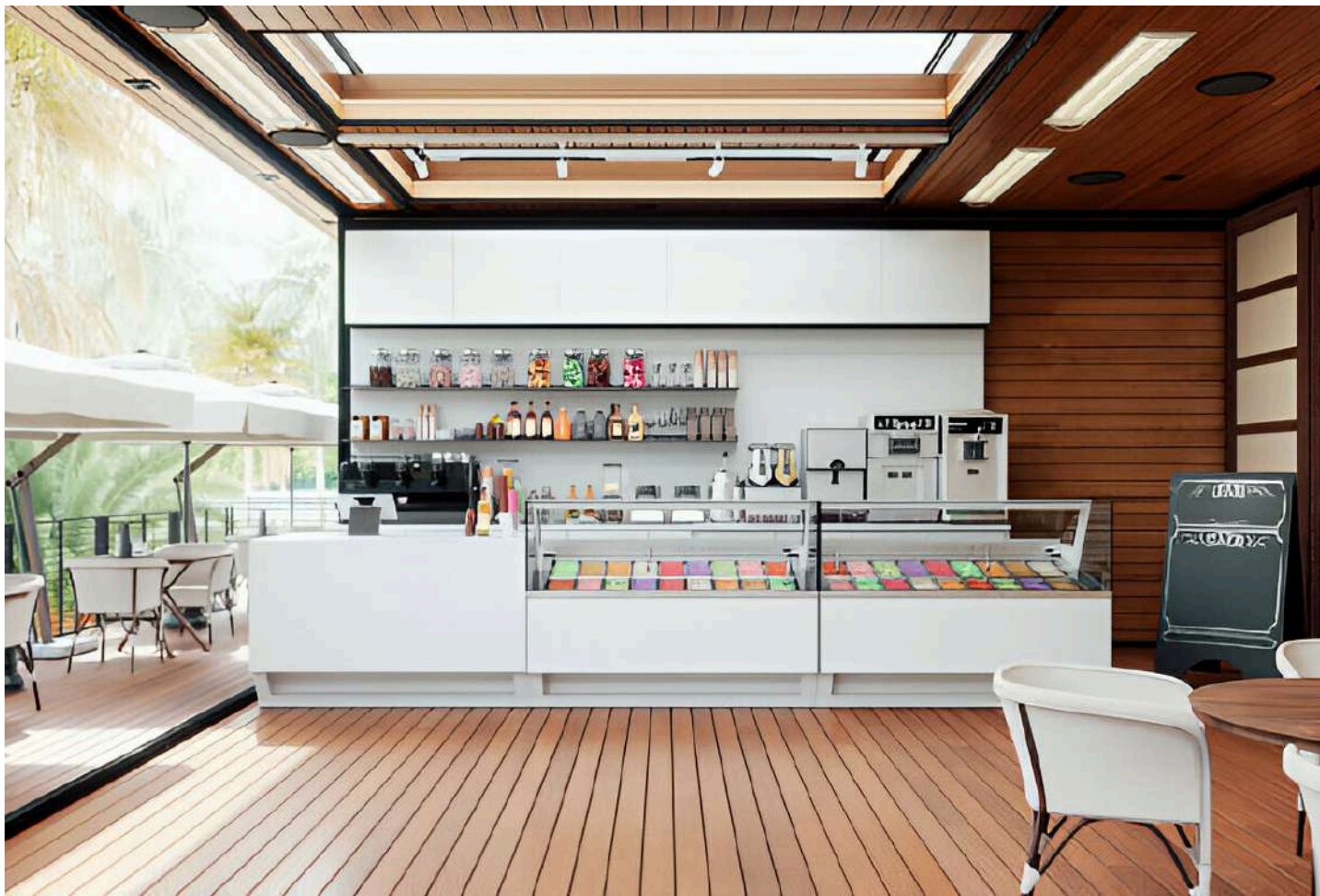




Nel 2025, il mercato degli immobili commerciali sta vivendo un periodo di grande trasformazione.

Nel 2025, il mercato degli immobili commerciali sta vivendo un periodo di grande trasformazione. Se in passato il settore era principalmente dominato dalle necessità di uffici e spazi di vendita tradizionali, oggi la situazione sta cambiando radicalmente. La crescente diffusione del lavoro da remoto e l'accelerazione del commercio elettronico stanno ridisegnando la domanda di immobili commerciali, portando sia sfide che nuove opportunità per i professionisti del settore.

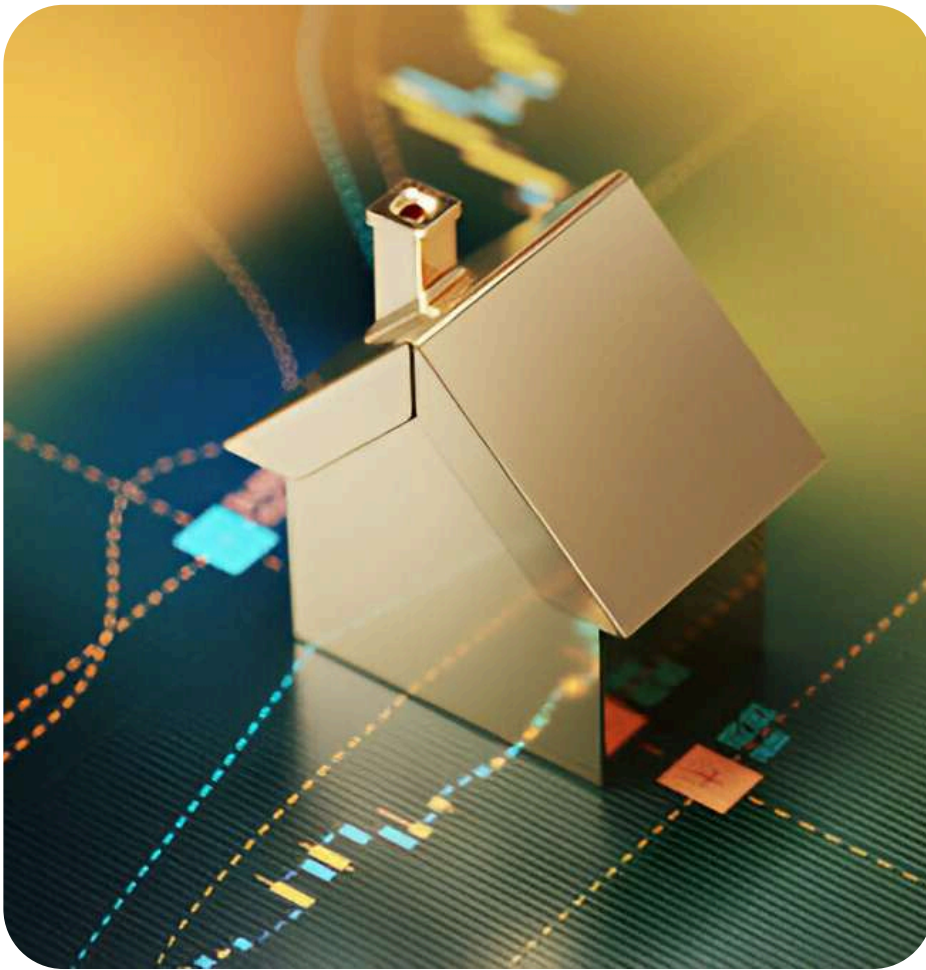
Il lavoro da remoto e l'utilizzo di uffici condivisi, ad esempio, ha ridotto la domanda di grandi spazi per uffici tradizionali, creando una difficoltà per molti proprietari di immobili commerciali. Tuttavia, questo fenomeno sta dando vita anche a nuove soluzioni immobiliari, come gli spazi di co-working e gli uffici più piccoli e flessibili.



Gli agenti immobiliari che lavorano nel settore commerciale devono essere pronti a consigliare i clienti su come adattare gli spazi alle nuove esigenze, come la creazione di ambienti condivisi o la trasformazione di uffici tradizionali in spazi multifunzionali.

Un altro settore che sta crescendo rapidamente è quello degli immobili industriali, in particolare quelli legati alla logistica e alla distribuzione. Con l'aumento delle vendite online e la necessità di magazzini per la gestione delle merci, gli immobili industriali stanno diventando sempre più ricercati. I franchising immobiliari che operano in questo settore devono prestare attenzione alle location strategiche, come quelle vicino a grandi arterie di trasporto, che sono particolarmente richieste da aziende di e-commerce.

Per gli operatori del franchising, il 2024 presenta dunque nuove opportunità nel mercato degli immobili commerciali, ma anche la necessità di adattarsi a un ambiente in rapido cambiamento. L'innovazione, la flessibilità e la capacità di comprendere le nuove dinamiche del mercato saranno cruciali per rimanere competitivi.



L'importanza della digitalizzazione nel settore immobiliare: innovazioni e trend emergenti

Nel 2025, la digitalizzazione sta diventando un elemento imprescindibile nel settore immobiliare. La pandemia di COVID-19 ha accelerato questo processo, costringendo gli operatori del settore ad adattarsi rapidamente a nuove tecnologie per gestire le operazioni quotidiane, interagire con i clienti e facilitare le transazioni. Oggi, la digitalizzazione continua a evolversi e a portare nuove innovazioni che stanno cambiando radicalmente il modo in cui gli immobili vengono comprati, venduti e gestiti.



FOTO ESTETICA DI UN APPARTAMENTO IN VENDITA

La realtà virtuale

Una delle innovazioni più significative è l'adozione della realtà virtuale (VR) e della realtà aumentata (AR), che stanno rivoluzionando il processo di visita degli immobili. Grazie a queste tecnologie, i potenziali acquirenti e locatari possono esplorare un immobile a distanza, risparmiando tempo e migliorando l'esperienza complessiva. Le visite virtuali, ormai integrate in molte piattaforme immobiliari, offrono un vantaggio competitivo importante per i franchising, poiché consentono di raggiungere un pubblico più ampio e ridurre i tempi di vendita.

Inoltre, le piattaforme di gestione degli immobili stanno diventando sempre più sofisticate, consentendo ai professionisti del settore di automatizzare e semplificare una serie di operazioni, dalla gestione delle prenotazioni alle comunicazioni con i clienti.

La blockchain

Le soluzioni basate su cloud permettono anche una gestione centralizzata delle proprietà, facilitando il controllo in tempo reale delle performance e l'ottimizzazione dei processi.

La blockchain è un'altra innovazione che sta emergendo nel settore immobiliare. Grazie alla sua capacità di rendere le transazioni più sicure e trasparenti, la blockchain sta semplificando la gestione dei contratti e dei pagamenti, riducendo il rischio di frodi. Sebbene la tecnologia sia ancora nelle fasi iniziali di adozione, molti esperti ritengono che avrà un impatto significativo sul settore nei prossimi anni.

Per i franchising immobiliari, abbracciare la digitalizzazione non è più un'opzione, ma una necessità. Gli operatori che investiranno in nuove tecnologie e innovazioni avranno un vantaggio competitivo che li aiuterà a prosperare in un mercato sempre più dinamico e competitivo.



I NOSTRI IMMOBILI



Affiliato

CASERTA EST - Zona Cerasole

 Via Marchesiello,30/32 - 81100 - P.co Cerasole (CE)

 Tel. 0823.12.54.115  Cell. 393.83.01.639

 papce1@gruppoportaaporta.it

Vendita

**DUPLEX IN PARCO,
CASERTA**

€ 175.000
Via Aldo Capitini



codice: 4467

•L' IMMOBILE :

duplex ubicato al secondo e terzo piano di un grazioso parco costruito nell'anno 2004. Internamente si presenta in buone condizioni abitative e ricopre una metratura di 116mq. La zona giorno è composta da salone, cucina abitabile con camino in muratura, sala da pranzo, cameretta, ripostiglio e bagno. La zona notte a sua volta dispone di due camere da letto mansardate di cui una con bagno interno e vano lavanderia. Gli spazi esterni sono rappresentati al secondo piano da un balcone terrazzato, ampio e vivibile ed un balconcino ideale per ammirare la vista circostante, mentre al terzo piano vi è un balcone perimetrale arioso. Dotato di portoncino blindato, infissi in doppio vetro con taglio termico, romane blindate e porte interne in legno, riscaldamento autonomo e due condizionatori. Completano il tutto box auto doppio di 34 mq e posto auto condominiale non assegnato.



•LA ZONA :

in zona San Clemente, nelle prossimità del Costruendo Nuovo Policlinico, area periferica ma ben collegata agli svincoli della Variante ed a pochi minuti dal Centro di Caserta,



•IL NOSTRO CONSIGLIO

Questo duplex combina comfort e funzionalità, offrendo uno spazio ideale per la tua famiglia.



Clicca Qui
ed entra
nei nostri
SERVIZI

 [Scheda
immobile](#)

 [Pagina
Facebook](#)

 [Sito
Web](#)

 Locali: 5

 Mq: 116

 **Box doppio**

Affiliato

CASERTA NORD - Zona Ospedale

🏠 Via Tescione, 228 - 81100 - Caserta (CE)

☎ Tel. 0823.30.51.22

📞 Cell. 393.81.80.845

✉ papce2@gruppoportaaporta.it

APPARTAMENTO 3 VANI CON CANTINOLA, CASERTA

Via Poma



codice: 4466

Vendita



SERVIZI



[Scheda immobile](#)



[Pagina Facebook](#)



[Sito Web](#)



Locali: 3



Mq: 80

€ 110.000

•L' IMMOBILE :

Appartamento al secondo piano ristrutturato composto da un accogliente ingresso, salone, due camere e due bagni. Completa la proprietà una comoda cantinola e un grazioso terrazzino.

•LA ZONA :

Via Poma a ridosso della zona Ospedaliera di Caserta servita da diverse attività commerciali e di facile accesso al centro della città.

•IL NOSTRO CONSIGLIO:

Questo appartamento è indicatissimo per chi vuole godere di piacevoli momenti all'aria aperta.



APPARTAMENTO IN PARCO, CASERTA

Viale Abramo Lincoln




 **SERVIZI**

 [Scheda immobile](#)

 [Pagina Facebook](#)

 [Sito Web](#)

 Locali: 3

 Mq: 105

 Box Auto

€ 180.000

·L' IMMOBILE :

un appartamento di 105 mq situato al terzo piano con ascensore. L'immobile è in buono stato e caratterizzato da: Ingresso, piccolo studio, due camere ampie, cucina, salone e per finire un bagno. La soluzione è dotata di doppio infisso in retrocamera, che garantisce una buona insonorizzazione, e ampi balconi che offrono un piacevole affaccio sull'esterno. Il tutto si completa con ampio box auto



·LA ZONA :

all'interno di un parco ben curato, in una zona centrale e ben servita, a pochi passi da diverse attività commerciali.



·IL NOSTRO CONSIGLIO

La zona è servita e ben collegata, rendendo questa soluzione ideale per chi cerca comodità e praticità.

Vendita

APPARTAMENTO IN PARCO, CASERTA

Via Iadevaia

€ 135.000



Clicca Qui
ed entra
nei nostri
SERVIZI

 [Scheda
immobile](#)

 [Pagina
Facebook](#)

 [Sito
Web](#)

 Locali: 4

 Mq: 100

 Box Auto

codice: 4438

•L' IMMOBILE :

L'Agenzia Porta a Porta propone appartamento in vendita all'interno di un parco signorile nella tranquilla zona di Casola, in via Iadevaia. L'immobile, disposto su due livelli con doppio ingresso indipendente, offre ampi spazi e una disposizione funzionale. Al primo piano, zona giorno, si trova un luminoso soggiorno con angolo cottura, una pratica zona lavanderia e un bagno. Al secondo piano, dedicato alla zona notte, l'appartamento dispone di tre camere da letto, un secondo bagno e ampi balconi che circondano entrambi i livelli, garantendo luce naturale e piacevoli spazi esterni. La proprietà è completata da un posto auto assegnato e un ampio box auto, che assicurano comodità e spazio aggiuntivo.

•LA ZONA :

Situato in un contesto tranquillo, lontano dal caos cittadino



•IL NOSTRO CONSIGLIO

l'immobile rappresenta la soluzione ideale per chi cerca serenità senza rinunciare ai comfort.



Vendita

**Mansarda tre vani con terrazzo e
box auto, CASAGIOVE**

Via Monza
€ 150.000





 **Clicca Qui**
ed entra
nei nostri
SERVIZI

 [Scheda
immobile](#)

 [Pagina
Facebook](#)

 [Sito
Web](#)

-  Locali: 3
-  Mq: 78
-  Box Auto

codice: 4421

•L' IMMOBILE :

L'immobile sito al terzo piano di un parco residenziale di recente costruzione e ben curato, è caratterizzato da: ampio soggiorno con cucina a vista, due camere da letto e due bagni, con una comoda area esterna dove poter godere di momenti di relax, ideale per cene all'aperto o semplicemente per il tempo libero. Completa la proprietà un box auto soppalcato, particolarmente utile per chi ha bisogno di ulteriore spazio per riporre oggetti o per l'auto.



•LA ZONA :

Appartamento situato in una posizione strategica, a soli 300 metri dalla maestosa Reggia di Caserta e a 1 km dal casello autostradale di Caserta Nord.




•IL NOSTRO CONSIGLIO

Un'opportunità interessante per chi cerca un immobile in una zona centrale e ben servita, senza rinunciare alla tranquillità.

Affiliato

SAN NICOLA LA STRADA

 Piazza Parrocchia, 1 - 81020 - San Nicola L.S. (CE)

 Tel. 0823.129.03.59  Tel. 0823.15.56.345

 papsnls@gruppoportaaporta.it

Vendita

**TRILOCALE CON BOX E POSTO
AUTO, SAN NICOLA LA STRADA**

Via Marconi
€ 240.000,00



codice: 4455

•L' IMMOBILE :

Situato al primo piano di un condominio, questo immobile è stato completamente ristrutturato e offre un ambiente moderno e accogliente. La disposizione interna è la seguente: - Soggiorno luminoso, ideale per momenti di relax e convivialità. - Cucina funzionale e ben attrezzata. - Due spaziose camere matrimoniali, entrambe dotate di cabina armadio per un'ottimale organizzazione degli spazi. - Doppi servizi, per garantire il massimo comfort e privacy. A completare questa imperdibile soluzione, troviamo un balcone e un terrazzo attrezzabile, perfetti per godere di momenti all'aperto.



•LA ZONA :

Il Gruppo Porta a Porta è lieto di presentare in vendita un meraviglioso appartamento a San Nicola la Strada, in zona Saint Gobain.

•IL NOSTRO CONSIGLIO

L'appartamento offre un posto auto in condominio e un box auto, garantendo praticità e sicurezza per il parcheggio. Non perdere l'occasione di vivere in questo splendido appartamento, contattaci per maggiori informazioni e per prenotare una visita!



Clicca Qui
ed entra
nei nostri
SERVIZI

 [Scheda
immobile](#)

 [Pagina
Facebook](#)

 [Sito
Web](#)

 Locali: 3

 Mq: 110

 Box e
Posto Auto

Lascia la tua richiesta

Le nostre **Coordinatrici Banche**
Dati analizzeranno la tua richiesta
per proporti l'immobile più adatto
alle tue esigenze.

Vienici a trovare in una delle nostre
agenzie oppure contattaci sui social



Affiliato

SANTA MARIA CAPUA VETERE

🏠 Via Mazzocchi, 105 - 81055 - S. Maria C.V. (CE)

☎ Tel. 0823.17.01.506 📞 Cell. 320.19.35.270

✉ papsmcvsud@gruppoportaaporta.it

Vendita

STABILE INDIPENDENTE, SAN PRISCO

Carceri Vecchie

€ 650.000,00



codice: 4452

•L' IMMOBILE :

CTre appartamenti di circa 145 mq ciascuno: Piano rialzato: da riattare, ideale per personalizzazioni. Primo piano: completamente e finemente ristrutturato, dotato di un terrazzo di pertinenza di circa 60 mq. Secondo piano: allo stato grezzo, con possibilità di organizzare gli spazi interni secondo le proprie esigenze, anch'esso dotato di un terrazzo di 60 mq. • Taverna di circa 75 mq: anche se ristrutturata necessita di lavori di manutenzione, perfetta per eventi, cene o come zona relax. Spazi esterni: La proprietà comprende un'area esterna di circa 600 mq, suddivisa in 460 mq di giardino, ideale per godere di momenti all'aperto, e il restante spazio destinato a vialetto e accesso allo stabile. Caratteristiche aggiuntive: • Esposizione su quattro lati, che garantisce ottima luminosità e ventilazione in ogni unità abitativa.



•LA ZONA :

Questo stabile indipendente rappresenta una rara opportunità per chi cerca ampi spazi, autonomia e la possibilità di personalizzare parte degli ambienti in una posizione strategica e ben collegata di San Prisco.



•IL NOSTRO CONSIGLIO

ideale per chi cerca una soluzione abitativa ampia o un investimento immobiliare.



Clicca Qui ed entra nei nostri **SERVIZI**

 [Scheda immobile](#)

 [Pagina Facebook](#)

 [Sito Web](#)



Locali: /



Mq: c.ca 435

Vendita

**CORTE INDIPENDENTE, MACERATA
CAMPANIA**

Via G. Cesare
€ 155.000



codice: 4464

•L' IMMOBILE :

L'edificio si apre con un ingresso principale che conduce a un ampio cortile, il quale costituisce il cuore della proprietà. Questo spazio, ideale per il parcheggio e la socializzazione, funge da area comune per gli occupanti dell'edificio. La corte, spaziosa e ben organizzata, rappresenta un punto di incontro perfetto per la convivialità e il relax all'aperto. Sul lato sinistro del cortile troviamo un comodo vano di circa 10 mq, nel quale è stato ricavato un bagno, garantendo un'utile area di servizio indipendente. Proseguendo verso il lato destro della corte, si accede all'abitazione principale. Qui, l'ingresso funge anche da cucina, un ambiente pratico e ben disposto, perfetto per la preparazione di cibi e bevande. Dalla cucina si accede a un ampio salone, un ambiente accogliente e luminoso, caratterizzato dalla presenza di un camino, che rende lo spazio ideale per momenti di relax in famiglia o con amici. Dal salone si sviluppa una scala a chiocciola che collega al piano superiore e, sempre al piano rialzato, è presente un comodo bagno, a completamento della zona giorno. Salendo al primo piano, troviamo la zona notte, composta da due ampie camere da letto ben illuminate, collegate da un corridoio. La zona notte è servita da un bagno, offrendo comfort e funzionalità. La proprietà include anche un sottotetto, accessibile dalla copertura dell'edificio, utilizzabile come ripostiglio o spazio di deposito, aumentando così la versatilità degli ambienti disponibili. L'esposizione dell'intera proprietà è a Sud, garantendo un'ottima illuminazione naturale durante tutto il giorno.



•LA ZONA :

una corte indipendente situata a Caturano, disposta su più livelli



•IL NOSTRO CONSIGLIO

Complessivamente, questa corte indipendente rappresenta una soluzione abitativa unica, con una combinazione di spazi ben distribuiti e un'atmosfera familiare e funzionale. La proprietà si distingue per le sue potenzialità e per la versatilità degli ambienti, adatta sia come residenza principale che per soluzioni plurifamiliari.



 Locali: 3

 Mq: 120

 Posto Auto



Scopri quanto vale la tua casa

Compila il form per ricevere una Valutazione Gratuita e richiedere il Certificato Energetico **APE** in **OMAGGIO**.

Perchè affidare la valutazione del tuo immobile al gruppo Porta a Porta



Tanti Strumenti

Il nostro **Gruppo** si avvale di strumenti digitali e tradizionali che permettono alle nostre agenzie di proporre sul mercato gli immobili attraverso modalità sempre **nuove e aggiornate**, senza tralasciare il modello immobiliare classico, vera forza dei nostri agenti.



Pubblicità multicanale

Tutti gli immobili in portafoglio vengono pubblicizzati su **canali diversi** per arrivare a tutto il pubblico potenziale. In questo modo le nostre agenzie **sono omologate**, dal punto di vista degli strumenti pubblicitari, per poter offrire la stessa qualità per tutti gli incarichi.



Capillarità

Le nostre agenzie immobiliari sono distribuite su tutto il territorio di **Caserta e provincia** **prossimamente Gaeta e Formia**. La distribuzione delle agenzie permette di raggiungere tutti i contatti della zona, affiancando il cliente in tutto il processo d'acquisto o di locazione dell'immobile.



Certificati APE gratis

I **certificati ape** sono obbligatori per legge e noi del li rilasciamo **gratuitamente** a chi richiede la valutazione immobiliare ad una delle nostre agenzie affiliate. In questo modo siamo sicuri di soddisfare un'esigenza dei nostri clienti attuali e potenziali.



Competenza

Tutti i nostri agenti sono formati all'interno del **Gruppo** dai senior. Il metodo portaaporta è collaudato nel tempo e permette di raggiungere gli obiettivi nei tempi prestabiliti, con la massima soddisfazione.



Nessun compenso dovuto

La valutazione immobiliare da parte delle nostre agenzie è totalmente **gratuita**. I nostri migliori collaboratori provvederanno a stimare il valore di mercato attraverso parametri oggettivi e sicuri.

**CLICCA QUI
E VALUTA ADESSO IL
TUO IMMOBILE**

p@p MEDIA

Vuoi far crescere la tua agenzia immobiliare? Con PAP Media, portiamo il tuo business al livello successivo! Gestiamo i tuoi social, sviluppiamo piani di marketing personalizzati e aumentiamo la visibilità del tuo portafoglio. Il successo è a 360° con noi!

**SCOPRI TUTTI I SERVIZI
DEDICATI ALLA TUA
AGENZIA!**



338 - 752 7791



info@papmedia.it

www.papmedia.it



Vendita

**APPARTAMENTO A GIANOLA CON
TERRAZZO, FORMIA**

Via Delle Vigne
€ 120.000,00



codice: 4448

•L' IMMOBILE :

composto da ampio ingresso con zona giorno ed angolo cottura, ampia camera da letto matrimoniale, bagno con cabina doccia ed uno spazio esterno di circa 10mq attrezzabile con sedie e tavoli ed in più un vano ripostiglio. Inoltre c'è un posto auto di pertinenza esclusivo e privato. Ambiente climatizzato caldo/freddo.



•LA ZONA :

a Gianola (nei pressi del Ristorante pizzeria Co. ntò)



•IL NOSTRO CONSIGLIO

ideale sia come prima casa ma anche seconda per chi desidera avere una casa al mare

👉 **Scheda
immobile**
📄 **Pagina
Facebook**
🌐 **Sito
Web**

Clicca Qui
ed entra
nei nostri
SERVIZI

🏠 Locali: 2

📐 Mq: 50



LAVORA CON NOI

 **porta a porta**[®]
franchising network